

# «Как продавать дорогой коучинг много, дорого и часто?»

Трафик из Вконтакте или Фейсбук  
(или другие источники)

Страница подписки, где человек  
оставляет контакты в обмен на ваш  
ценный бесплатный продукт



### Письмо №1

Выдача бесплатного  
продукта и продажа  
(трипваер + upsell)



### Письмо №2

Первая ценная статья  
+ продажа через дедлайн  
(трипваер и upsell)  
+ оффер консультации



### Письмо №3

Интерактив через  
«Искренность...»  
+ ценная статья  
+ оффер консультации



### Письмо №4

Интерактив  
«Благодарность»  
+ ценное видео/аудио  
+ оффер консультации



### Письмо №5

Интерактив  
«Инсайт на миллион»  
+ ценная статья  
+ оффер консультации